# Elodie P.

**29 ans | En couple**

**Loisirs/Hobbies :**
Fitness - Course à pied - Théâtre d'improvisation

**Qualités personnelles :**
A l'écoute - Dynamique - Fiable

**Signe particulier :**
« J'ai voulu être actuaire assez tôt, dès la classe de 1ère. Mon père travaille dans les assurances et m'a fait découvrir ce métier encore très peu connu. »

## Actelior

**Secteur du Conseil en actuariat et en assurance**

**Formation antérieure :**
Licence Mathématiques, parcours Sciences Actuarielle et Financière (SAF) - Lyon 1
Master Sciences Actuarielle et Financière (SAF) - Lyon 1

**Qualités professionnelles requises :**
Capacité d'adaptation - Bon esprit d'analyse - Facilités en mathématiques et statistiques

**Son conseil :**
« Ce métier est peu connu alors que la demande est très forte. Il est essentiel d'avoir un très bon niveau de mathématiques. »

# DIRECTRICE ASSOCIEE ACTUAIRE

**FORMATION** BAC+5 • DIPLOME D'ACTUAIRE, INSTITUT DE SCIENCE FINANCIERE ET D'ASSURANCES (ISFA) • LYON 1

**LE +** CETTE FORMATION S'INTÈGRE DÈS LA 3ÈME ANNÉE DE LA LICENCE SCIENCES ACTUARIELLE ET FINANCIÈRE (SAF) ET SE POURSUIT JUSQU'AU MASTER 2 SAF. EN PARALLÈLE, LES ÉTUDIANT.E.S PRÉPARENT LE DIPLÔME D'ACTUAIRE RECONNU PAR L'INSTITUT DES ACTUAIRES.

## 1 • Son regard sur sa formation universitaire

**Elodie a validé une licence puis un master et, dans le cadre de sa formation, a passé les épreuves complémentaires indispensables à l'obtention du diplôme d'actuaire (cours spécifiques, Toeic et mémoire) :**

- Les enseignements techniques : probabilités, statistiques, provisionnement, droit des assurances, économie, finance afin d'apprendre à mesurer un risque
- Des connaissances en comptabilité, droit et management pour avoir une vision globale de l'activité en entreprise et être capable ensuite de prendre des décisions

## 2 • Son parcours professionnel

**1er emploi**

➡ A l'issue de son année en alternance en Master 2, son employeur lui a proposé de l'embaucher en CDI sur un poste d'actuaire.

*«Au départ, nous n'étions que tous les deux puis nous nous sommes progressivement développés. Aujourd'hui, le cabinet compte douze personnes. C'est une très bonne expérience humaine et professionnelle.»*

## 3 • La mixité dans son métier

*« C'est un métier plutôt masculin mais il n'est pas rare de trouver des femmes actuaires. Du fait de ma fonction, je suis en contact essentiellement avec des directeurs de mutuelles qui sont majoritairement des hommes. Avec l'expérience, j'ai instauré une relation de confiance avec mes clients. »*

## 4 • Son métier

**Elle fait du conseil en assurance auprès de mutuelles nationales ou régionales et intervient plus particulièrement sur les questions de santé et de prévoyance (invalidité, incapacité, décès).**

➡ **Calculs / Mathématiques / Statistiques / Probabilités :** Elle a pour mission de quantifier et réduire les risques pour l'assureur.
**Gestion des risques - Calcul des provisions afin de veiller à ce que l'assureur puisse tenir ses engagements et verser à ses assurés les indemnisations.**

➡ **Tarification :** Elle donne son avis sur les tarifs de nouveaux produits ou forfaits lancés par les mutuelles clientes et s'assure qu'ils soient rentables pour l'assureur, tout en étant compétitifs et raisonnables pour les assurés.

➡ **Comptabilité :** Accompagnement des mutuelles dans l'application du plan comptable.

➡ **Respect des normes juridiques :** Elle doit se tenir informée des évolutions de la réglementation des assurances.
**Respect du code de la mutualité et du code général des impôts - Respect de la conformité avec la législation - Partage d'idées et de solutions.**

➡ **Marketing :** Elle conseille les clients lorsqu'ils veulent lancer un nouveau produit.
Ex : si une mutuelle Etudiants sort un nouveau forfait, elle donne son avis sur les garanties à intégrer en fonction des tendances du moment.

➡ **Commercial :** Il s'agit de prospecter de nouveaux clients, de suivre et de fidéliser ses clients actuels.

**3 adjectifs pour décrire sa fonction :**

- Réactive
- Fiable
- Rigoureuse

## 5 • Ses perspectives d'avenir

Elle a pour projet de continuer à participer au développement de sa structure, asseoir sa position sur le marché des assurances et travailler pour de plus grosses mutuelles. Sur le plus long terme, en tant que directrice associée et actionnaire du cabinet, elle espère avoir plus de responsabilités sur les plans stratégique et décisionnel.

Crédit photo : Sébastien Erome, journaliste : Margot Vergeat, création graphique : www.atelierchose.com



Cette exposition est cofinancée par l'Union européenne.
L'Europe s'engage en Rhône-Alpes avec le Fonds social européen.

l'Europe s'engage en Rhône-Alpes avec le FSE

égalité FEMMES HOMMES TERRITOIRES D'EXCELLENCE

UNIVERSITÉ DE LYON

Université Claude Bernard Lyon 1